

CONVERSÃO ALIMENTAR

Nutrimais fortalece a pecuária na região de Tangará

Franquia oferece para toda região produtos de suplementação

RODRIGO SOARES / Redação DS

Considerada a primeira e maior rede de franquias de agronegócios na área de saúde animal, a Nutrimais chegou em Tangará da Serra em julho desse ano, e em pouco mais de um mês já proporcionou excelentes resultados aos produtores de toda a região, tornando o setor uma atividade rentável e plenamente aceita no exigente mercado consumidor.

De acordo com o sócio da Nutrimais, Alfredo Acácio Nuernberg, a franquia oferece para toda região produtos da linha de suplementação mineral para diferentes tipos de animais, como bovinos, equinos, ovinos, caprinos, suínos e aves, sendo que a qualidade dos materiais já foram testados e aprovados por pecuaristas.

“Vários produtores já fizeram comparativo com os animais com produto e sem o produto, assim como adicionando produtos de outras marcas. Os testes foram mais que aprovados pelos produtores, que comprovaram a efetiva melhora”, relatou o sócio-proprietário.

O agrônomo e consultor do Nutrimais, Celso Manoel de Lima Júnior, explicou que o produto é 100% natural, proporcionando resultados mais que satisfatórios com a utilização dos nutrientes oferecidos pela franquia. “No sistema convencional da pecuária, onde se tem um desperdício de nutrientes, o produto ‘Mais Engorda’, por exemplo, me-



Nutrimais está há pouco mais de um mês em Tangará

lhora a conversão alimentar, fazendo com que o animal não desperdice os nutrientes fornecidos. Com isso, o animal come mais, engorda mais, e consequentemente traz melhores benefícios para os produtores”, exemplificou o profissional, destacando que os produtos também melhoram os sistemas imunológico e nervoso do animal, desencadeando em diversos benefícios para o animal e, consequentemente, aumentam o lucro dos pecuaristas.

Segundo a zootecnista da

Nutrimais, Stephanie Gonsales, a ideia é expandir ainda mais os produtos na região. “Nosso produto busca melhorar a produção do animal de forma geral, tudo voltado para a conversão alimentar melhorada, então acreditamos que vamos expandir nessa área em todo o Estado”, concluiu. Os contatos com a empresa podem ser feitos pelos telefones (65) 3325-2005 e (65) 9 9992-9609, ou diretamente no escritório da franquia, localizado na sede da TratorTécMaq.

MATO GROSSO

Dificuldade para transportar milho preocupa produtores



Contudo, preço do milho anima produtores

G1

Mato Grosso deve fechar a segunda safra de milho com uma produção superior a 27 milhões de toneladas, 11% a menos do que na safrinha passada. A área foi reduzida porque houve atraso no plantio.

No município de Sorriso, os 500 mil hectares plantados já foram colhidos. “Muitos produtores tinham feito contrato futuro, antecipadamente, é o que normalmente acontece na região e as compradoras não estão conseguindo retirar os produtos nos prazos determinados, em função do tabelamento do frete”, explica o presidente do Sindicato Rural de Sorriso Luimar Gemi.

O problema fez com que alguns agricultores estocassem os grãos em silos-bag.

Por outro lado, o preço do milho está em alta, mesmo em um período com mais produto no mercado. A saca de 60 kg está sendo negocia-

da por R\$ 22,66, valor 87% maior do que o de agosto do ano passado.

O Instituto Mato-Grossense de Economia Agropecuária (IMEA) explica que fatores influenciaram na alta dos preços. “Primeira questão é que a gente colheu menos que o ano passado. A segunda questão é que

“
Por outro lado, o preço do milho está em alta

houve uma quebra de safra, na segunda safra, em outros estados como o Paraná, que pressionou demais a demanda interna e fez com que o milho do Mato Grosso fosse rapidamente para essas regiões”, fala o economista do IMEA Daniel Latorraca.



Com a gente as férias são sinônimo de diversão

INVIOLÁVEL[®]
MONITORAMENTO ELETRÔNICO

Tangará da Serra, MT
65 3311-3311 / inviolavel.com