

SUCESSO

Boticário celebra Dia do Revendedor com campanha inovadora

COM A HISTÓRIA de seus revendedores, seis vídeos no estilo 'stick figure' foram produzidos

FABÍOLA TORMES HOMSI /
REDAÇÃO DS

Seja para conseguir a tão sonhada independência financeira ou ter uma renda extra para ajudar no orçamento, trabalhar com uma marca já consolidada no mercado pode ser uma boa saída. E essa é a proposta para quem escolhe trabalhar como revendedor do Boticário, que está entre as maiores empresas de beleza do país.

O sistema de venda direta propõe que os revendedores cresçam junto com a marca, em um sistema que foca em qualidade e agilidade nas vendas.

E para saber mais sobre seus parceiros, o espaço Revendedores O Boticário de Tangará da Serra – que atende também as cidades de Nova Olímpia, Denise, Santo afonso e



FOTO: DIVULGAÇÃO

Sapezal – promoveu durante este mês de junho a campanha “Como me tornar revendedor impactou na minha vida”.

O resultado da campanha foi apresentado no Dia do Revendedor, celebrado dia 20 de junho com uma grande confraternização. “A campanha foi um sucesso graças ao engajamento e participação dos nossos revendedores, colaboradores e fornecedores”, agradece a gerente comercial Diene Lopes.

Através das listas de transmissão eles pediram

aos revendedores que gravassem um áudio de até 1 minuto contando “Como me tornar revendedor impactou na minha vida”. “Recebemos dezenas de áudios com histórias incríveis. A ideia inicial era produzir apenas três vídeos a partir dessas histórias, mas considerando a diversidade delas, resolvemos produzir seis. São vídeos animados no estilo ‘stick figure’, baseados nos áudios fornecidos pelos próprios revendedores. Cada vídeo contou uma história única e inspiradora, destacando as diferentes formas como a oportunidade de revenda mudou vidas”.

Ao longo do Dia do Revendedor, um vídeo foi lançado por hora nas listas de transmissão e todos juntos em uma playlist no canal do YouTube, onde estão disponíveis.

De acordo com Diene, além de homenagear o

“

COMO ME TORNAR REVENDEDOR IMPACTOU NA MINHA VIDA

”

revendedor, um dos principais objetivos era que o revendedor reconhecido compartilhasse o conteúdo com familiares e amigos, através do WhatsApp e redes sociais, propagando as vantagens de se tornar revendedor através de suas histórias. “A campanha alcançou um expressivo número de visualizações e engajamento nas redes sociais dos revendedores, e recebemos muitos feedbacks positivos dos revendedores e

da comunidade em geral, destacando a emotividade e o impacto positivo dos vídeos”, conta.

“Os vídeos continuarão disponíveis nos canais para que todos possam continuar compartilhando e utilizando como uma ferramenta inspiradora para os seus revendedores”, reforça, ao convidar a todos para conhecer essas histórias:

Marciele - <https://youtu.be/0VitJuyU5t8>

Eliane - <https://youtube.com/shorts/1QSMAM-89Ppo?feature=share>

Elaine Maria - <https://youtube.com/shorts/YRPT-04TKP6o?feature=share>

Jarina - https://youtube.com/shorts/Rg9e_0jsGK0?-feature=share

Joice - <https://youtube.com/shorts/mcV8Z9ne-B-k?feature=share>

Lucineia - <https://youtube.com/shorts/PIDRzzESNfo?feature=share>

Serviços
Atendemos: Comércio, Hospitais, Residências, Predios, Fazendas, Indústria, etc.



Limpeza:

- Higienização e assepsia de caixas d'água e reservatórios
- Limpeza de caixa de gordura
- Limpeza de fôrro e laje.



Desinsetização
Controle de insetos rasteiros e voadores: Baratas, formigas, pulgões, moscas, mosquitos, traças, etc.



Descupinização
Tratamento em madeira, solos, paredes e concreto. Tratamento de impacto e preventivo. Descupinização sem cheiro.



DEDETIZAÇÃO
DNORTE
Serviços Produtos e Comércio LTDA



**Carrapatos**
Controle de carrapatos e banho carrapaticida em cães.

**Desratização**
Eliminação de ratos por sistema selecionado para cada espécie e locais de infestação. Acompanhamento técnico. Utilizamos:

- Iscas atrativas (matam e seca)
- Pó de contato e gás (mata e extermina)

**Expurgo de Morcegos**
Vedação de entradas em telhados, evitando a passagem de morcegos e passaros.

3326-8042
9 9961-5184
9 9965-9135