

PROMOÇÕES

# INÍCIO DO ANO PROMETE DESCONTOS COM A TEMPORADA DE LIQUIDAÇÃO

A TEMPORADA estimula o consumo, aumentando as vendas no varejo

PÂMELA SILVA /  
REDAÇÃO DS

Com a chegada do novo ano, a temporada de liquidação e promoções promete aquecer a economia, trazendo benefícios tanto para os lojistas bem como para os consumidores. Segundo o presidente da Câmara dos Dirigentes Lojistas (CDL) de Tangará da Serra, Thiago de Souza Santos, esse é o período em que os lojistas tem a oportunidade para liquidar as mercadorias que não foram vendidas nas datas festivas e renovar o estoque para o mês de fevereiro. Entre os itens mais procurados estão roupas, calçados, eletrodomésticos e

produtos eletrônicos, com descontos superiores a 50% do preço original. Para a vendedora Katya Dias da Silva, as vendas do mês de dezembro superaram a meta estipulada pela loja de confecção que trabalha, e ainda assim ficaram algumas peças que já entraram na promoção.

“ANTES DE SAIR ÀS COMPRAS, FAÇA UMA LISTA DO QUE REALMENTE PRECISA E MANTENHA-SE FIEL A ELA

“Nós colocamos algumas peças na promoção, mas por ser início de mês as pessoas ainda não receberam, então está um pouco parado, mas, a expectativa é que depois do dia 10 as vendas melhorem”. Muitas pessoas aguardam a passagem das festas para garantir itens na promoção. A temporada de liquidação estimula o consumo, aumentando as vendas no varejo e ajudando a girar a economia, segundo a economista e doutora em economia Karine Medeiros Anunciato, mas também é importante que o consumidor se organize e utilize estratégias para não começar o ano com mais dívidas. “Antes de sair às compras, faça uma lista



FOTO: DIVULGAÇÃO

OPORTUNIDADE DE LIQUIDAR AS MERCADORIAS

do que realmente precisa e mantenha-se fiel a ela. Analise também os prazos e os preços das parcelas para não acumular com outros gastos mensais. Outra estratégia é evitar levar cartões de

crédito, pois o uso de dinheiro ou débito ajuda a manter o controle. Além disso, dê um tempo para decidir: saia da loja ou feche o site e reflita se o item é realmente indispensável”.



FOTO: DIVULGAÇÃO

IMPOSTO SOBRE A PROPRIEDADE DE VEÍCULOS

FIQUE ATENTO

## Pagamento do IPVA 2025 terá três datas de vencimento

PLACAS TERMINADAS EM 1, 2, 3 e 4, o desconto de 5% será válido para pagamentos realizados até 10 de março

NOELISA ANDREOLA /  
SEFAZ-MT

Em 2025, o Imposto sobre a Propriedade de Veículos Automotores (IPVA) seguirá um calendário com três prazos de vencimento, organizados de acordo com o final da placa do veículo, e divididos entre os meses de março, abril e maio. Para veículos com placas terminadas em 1, 2, 3 e 4, o desconto de 5% será válido para pagamentos realizados até 10 de março de 2025. O desconto reduzido para 3% será concedido até 20 de março, e o pagamento sem desconto ou da primeira parcela deverá ser efetuado até 31 de março de 2025. Os veículos com placas de finais 5, 6 e 7 terão desconto de 5% para

pagamentos feitos até 10 de abril. Já o desconto de 3% estará disponível até 22 de abril, enquanto o prazo para quitação sem desconto ou a primeira parcela será até 30 de abril de 2025. Para placas terminadas em 8, 9 e 0, o prazo com desconto de 5% será até 12 de maio, e o desconto de 3% valerá até 20

“PROPRIETÁRIOS DE VEÍCULOS TAMBÉM PODEM OPTAR PELO PARCELAMENTO EM ATÉ OITO VEZES

de maio. O pagamento integral sem desconto ou a primeira parcela poderá ser efetuado até 30 de maio de 2025. Os contribuintes poderão optar por pagar o IPVA à vista, com descontos progressivos de 5% ou 3%, ou parcelar o valor em até oito vezes consecutivas. No caso de parcelamento, cada parcela deverá ter um valor mínimo equivalente a 25% da Unidade Padrão Fiscal de Mato Grosso (UPFMT) vigente no mês do parcelamento, e todas as parcelas deverão ser quitadas até dezembro de 2025, sem possibilidade de prorrogação. As guias para pagamento estão disponíveis no site oficial da Sefaz. Os proprietários poderão emitir o documento utilizando o número do Renavam ou o chassi do veículo.