

CLIENTE E COMPRADOR

CURSO “VENDER É TROCAR” PROPICIARÁ TÉCNICAS PARA EMPREENDEDORES DO SETOR

CURSO POSSIBILITARÁ conceitos para uma venda eficaz e para fidelizar o cliente

ROSI OLIVEIRA /
REDAÇÃO DS

Em um mundo globalizado o que mais se vê são vendas. Seja de objetos, serviços e até de imagem pessoal através dos vídeos que circulam nas redes sociais. Mas, nem todos que tentam possuem as ferramentas certas para desempenhar um trabalho de excelência. O vocabulário, a postura, a roupa, os movimentos e principalmente o domínio do que se pretende vender são fundamentais para alcançar êxito. Para ajudar aos que tem vontade de empreender no mundo das vendas, mas não sabem como pro-

ceder, nos dias 23, 24 e 25 de abril acontece o curso “Vender é Trocar”, que possibilitará os conceitos para uma venda eficaz e principalmente para fidelizar o cliente, o que é extremamente importante. “Estamos num período da

hiper concorrência e não dá mais para o vendedor que leva a vida enganando os outros, vendendo ‘gato por lebre’. Tem que ter uma troca, tem que valer a pena para os atores do processo”, ressalta organizador e palestrante, Edmilson Ribeiro. “Vender é trocar, porque toda venda é uma troca, que é quando ambos saem ganhando, cliente e comprador”, reforça. Segundo o palestrante, no curso os participantes aprenderão técnicas que poderão ser utilizadas no dia a dia. “A gente trata a venda de uma forma muito humanizada e falaremos de autoconhecimento, de inteligência emocional



ORGANIZADOR E PALESTRANTE, EDMILSON RIBEIRO

de prospecção de vendas, hábitos e técnicas, fechamento e abordagem de vendas, e mesmo que você não seja vendedor esse curso também serve para você porque vamos falar de gente”, assegura. “O assunto que trataremos é algo aplicável. Portanto, você pode sair da sala e já iniciar a aplicação, porque é muito sim-

ples e valioso. Quando você vende confiança, os clientes vão te procurar”, comenta Edmilson. A organização foca em qualidade e por esse motivo, limita o número de inscrições que podem ser realizadas através do 65 9 9936 1292. O curso será realizado no auditório da Câmara de Dirigentes Lojistas (CDL), das 19 às 22h30.

MESMO QUE VOCÊ NÃO SEJA VENDEDOR ESSE CURSO SERVE PARA VOCÊ

Serviços

Atendemos: Comércio, Hospitais, Residências, Predios, Fazendas, Indústria, etc.

Limpeza:

- Higienização e assepsia de caixas d'água e reservatórios
- Limpeza de caixa de gordura
- Limpeza de fôrro e lage.

Desinsetização

Controle de insetos rasteiros e voadores: Baratas, formigas, pulgões, moscas, mosquitos, traças, etc.

Descupinização

Tratamento em madeira, solos, paredes e concreto. Tratamento de impacto e preventivo. Descupinização sem cheiro.

DEDETIZAÇÃO

DNORTE

Serviços Produtos e Comércio LTDA

3326-8042
9 9961-5184
9 9965-9135

Carrapatos

Controle de carrapatos e banho carrapaticida em cães.

Desratização

Eliminação de ratos por sistema selecionado para cada espécie e locais de infestação. Acompanhamento técnico. Utilizamos:
- Iscas atrativas (matam e seca)
- Pó de contato e gás (mata e extermina)

Expurgo de Morcegos

Vedação de entradas em telhados, evitando a passagem de morcegos e passaros.