

OPORTUNIDADE

Black Friday deve aumentar faturamento em até 12% em relação ao mês anterior

EM TANGARÁ DA SERRA algumas lojas já estão realizando as promoções desde o início deste mês

ROSI OLIVEIRA /
REDAÇÃO DS

Com origem nos Estados Unidos, a Black Friday acabou encontrando espaço também no comércio brasileiro. Devido aos grandes descontos, há quem economize, vendendo na data a oportunidade para adquirir ou trocar um móvel, um equipamento, ou mesmo, para dar uma boa repaginada do guarda-roupa ou nos acessórios. Fato é que a data atrai os consumidores.

Em Tangará da Serra algumas lojas já estão realizando as promoções desde o início deste mês, outras farão somente mais próximo do dia que é marcado como sendo na última sexta-feira do mês de



novembro seguinte ao Dia de Ação de Graças — tradicional feriado americano.

Para o presidente da Associação Comercial e Empresarial de Tangará da Serra (Acits) Rodrigo Andrade, a expectativa é muito boa. “Nós temos vários empresários que já aderiram à black e a expectativa é de um crescimento de 8 a 12% em re-

lação ao faturamento do mês anterior”, comenta. “E os descontos variam de 30 a 40 e até 60%, uma boa oportunidade para o consumidor aproveitar e comprar”, anuncia, ao salientar que em muitas das lojas participantes ainda é possível o parcelamento das compras. “Essa é uma oportunidade muito boa para podermos aumentar nossas vendas”, diz Maria Celice Gomes, do setor de utilidades domésticas.

Além das promoções físicas, muitos empresários estão utilizando as redes sociais e através de lives, promovem as vendas. “Creio que isso faz com que os clientes tenham mais comodidade para comprar, uma vez que podem fazer isso de

“

**OS
DESCONTOS
VARIAM
DE 30 A 40
E ATÉ 60%**

casa, sem precisar se deslocar até a loja”, comenta Sarah Cardoso Mendes, que trabalha no setor de vestuário. “A comodidade de comprar sentada no sofá e sem o tumulto, acaba levando muitas pessoas para o virtual. E nós vimos nesta forma de vendas, um nicho bastante positivo, que tem alavancado o

nosso negócio”, ressalta.

Embora seja um período de bons descontos, o presidente da Câmara de Dirigentes Lojistas (CDL) Thiago de Souza Santos aproveita para prevenir contra os golpes disfarçados, sejam físicos ou através do e-commerce, que é a compra e venda de produtos e serviços pela internet. “De uma maneira de estratégia comercial de falta de ética, sobe-se o preço, aplica um desconto de 25% e fala que está na black, que não é o objetivo”, lamenta. “Mas essa é uma boa oportunidade, já que muitos dos produtos anunciados vencem e podem estragar, então, é uma ótima oportunidade de renovação dos estoques e para os consumidores e empresários”.



SERVIÇO DE QUALIDADE

**LIMPA
FOSSA**

Paulinho
(65) 9 9987-1077

(65) 3326-6950

Limpeza de caixas de gordura sépticas, desentupimento de esgotos e limpezas em geral.

Agora com produtos para eliminar GORDURA E MAU CHEIRO.

**RUA ANTONIO JOSÉ DA SILVA, 2065-W - JD. AMÉRICA
TANGARÁ DA SERRA-MT**