

*Artigo

O papel do médico como instrumento de saúde

Ano atípico, cheio de emoções para quem trabalha com vendas. Crise, eleições, alguns feriados, desemprego e desmotivação. Independente do motivo, muitas empresas e vendedores estão ganhando dinheiro. Também, conhecemos muitos, preocupados com as metas para alcançar os resultados esperados. É importante lembrar que faltam menos de 50 dias úteis, menos de dois meses. Para quem ainda não cumpriu as metas, a crise e o estresse acabou de chegar.

É muito comum uma equipe de vendas ou um grupo de vendedores perceberem no meio ou final do mês que estão longe de cumprir as metas. Dois são os principais problemas que impedem o sucesso: metas impossíveis de serem alcançadas e falta de foco, persistência e trabalho dos vendedores. No primeiro caso, a equipe de vendas deve conversar com o gestor e negociar uma nova meta, sempre com tranquilidade e números. Já no segundo caso, guarde este artigo e siga os passos abaixo. O estresse no final do mês prejudica o sucesso dos vendedores, pense nisso! As metas em vendas podem ser comparadas com as notas de um aluno. No caso do aluno as notas, geralmente, são trimestrais. Os alunos “espertos” aproveitam os três primeiros semestres para fecharem a média anual. Os vendedores de sucesso, também. Mas, ainda dá tempo. Seguem 10 dicas poderosas para superar as suas metas ainda este ano.

Motivação intrínseca! Esteja preparado para ser vitorioso e alcançar os seus objetivos profissionais e pessoais. Acredite no seu potencial e arrisque mais! Tenha colegas de sucesso ao seu lado e aprenda com eles.

Lembre-se que as metas são importantes para uma equipe de vendas. É o combustível e a motivação para alcançar os resultados da empresa. Superar a meta é o melhor investimento na carreira de um vendedor, é o reconhecimento de um ótimo trabalho. Tenha as metas como aliada, seja diferente para fazer a diferença! Tenha um controle dos seus resultados (dashboard). Dashboard é a apresentação visual dos resultados, importante para acompanhar dia a dia. Considerado um termômetro. Quando os resultados estiver baixo, você está com febre e precisa tomar alguma atitude.

Calcule os dias úteis de trabalho até o final do ano, retire 20% e divida pelas vendas que faltam. Exemplo: faltam 50 dias úteis (50 – 20% = 40). Falta vender R\$ 200 mil, então: (200/40 = 5). A sua nova meta é vender R\$ 5 mil por dia útil de trabalho. Lembre que você tem 20% de segurança ou para superar a meta desejada. A meta diária acima deve ser cumprida no máximo dentro da semana, não deixe pendências para a semana seguinte. E seja prevenido, tente “bater” a meta da semana até quinta-feira no máximo e fique tranquilo na sexta e sábado. Aliás, antecipe as vendas da próxima semana.

A sua meta é a meta dos clientes. Pare de pensar na sua meta pessoal e da empresa e foco na meta do seu cliente, em solucionar o problema dele. Com foco no cliente, a sua meta será consequência.

Falta clientes? Vá busca-los! Peça indicações, reative o contato com clientes antigos, pesquise amigos com potencial para serem seus clientes e use as redes sociais. Tem vergonha, vá com vergonha!

Atendimento Gourmet para surpreender os clientes. As empresa estão preocupadas em “gourmetizar” os produtos e serviços e esquecem do atendimento. Tenha um atendimento diferenciado, requintado e acima da média. Os clientes querem e esperam um atendimento gourmet.

Muitos profissionais precisam de um mentor, um profissional preparado para direcionar para o melhor caminho e o mais rápido. Busque qualificação, participe de cursos, palestras e leia livros de vendas, negociação e atendimento. Qual foi a última vez, por exemplo, que você pesquisou no Google como oferecer um atendimento gourmet?

Os vendedores de sucesso mantem foco nos seus objetivos, são persistentes e não desistem com facilidade e trabalham (sabem administrar o tempo). Tenha um planejamento diário, esqueça problemas pessoais e as redes sociais. Foco, persistência e muito trabalho!

Ainda dá tempo que mostrar o seu potencial ainda este ano. A crise pode existir, mas a sua crise é você quem escolhe se existe ou não. Tenha o controle remoto das suas ações e escolha para onde quer ir. Não espere que os outros façam por você, vai lá e faça acontecer!

Empresário e Coach de Vendas, Jaques Grinberg

Diário da Serra

O DIA-A-DIA DA NOTICIA

Propriedade da E. Tormes & Cia. Ltda - ME

ISSN 2238-6467

FUNDADO EM 11 DE NOVEMBRO DE 1996

Edição on-line desde 06 de setembro de 1997

ENDERECO

Av. Tancredo Neves, 1247-W Parque Mansões • Tangará da Serra - MT CEP: 78300-000

Fone (65) 3326-4724 Fax 3326-6501

CIRCULACAO

Tangará da Serra, Nova Olimpia, Denise, Arapápolis, Nordestândia, Nova Marilândia, Santo Afonso, Barra do Bugres, Campo Novo do Parecis e Sapezal.

Tragem total: 1,5 mil exemplares

ADMINISTRATIVO

DIREÇÃO GERAL

Mano Reski

mano@diariodaserra.com.br

DIREÇÃO ADMINISTRATIVA

Silvana Tormes

silvana@diariodaserra.com.br

REDAÇÃO

DIREÇÃO DE JORNALISMO

Fabiola Tormes

CONTATO

redacao@diariodaserra.com.br

DEPTO. DE ARTES

Maykon H. M. Campos

Guilherme Coutinho

Vitória Bertol

DEPARTAMENTO COMERCIAL

PUBLICIDADE E ASSINATURA

PUBLICIDADE LEGAL

GRÁFICA

E. Tormes & Cia Ltda-ME

Av. Tancredo Neves, 1247-W Sala 02

CNPJ 14.048.123/0001-07

CONTATO

adm@diariodaserra.com.br

65 3326-4724

CENTRAL DO ASSINANTE: 65 3326-6501

www.diariodaserra.com.br

www.ds.jor.br

*Curtas

Unic Tangará promove Giro de Profissões

A Unic Tangará promove nesta terça, 18, o Giro de Profissões com diversas atividades e muito aprendizado, das 8h às 10h e das 19h às 21h. O evento é destinado aos alunos do ensino médio das redes pública e privada e tem o propósito de auxiliar estudantes que prestarão vestibular no final do ano e ainda estão em dúvida de qual profissão escolher para seu futuro. Essa é uma grande oportunidade de que a unidade proporciona à comunidade para conhecer novas graduações, entender o cotidiano das profissões e saber mais sobre o curso escolhido para a decisão consciente da carreira. Aproximadamente 800 vestibulandos terão a possibilidade de conhecer os 12 cursos de graduação, a infraestrutura do campus e o ambiente acadêmico. Os visitantes também terão a oportunidade de assistir a palestra gravada do professor José Inácio da Silva Pereira, o Professor Pachecão, sobre como conquistar seus sonhos e ascender profissionalmente. A Unic Tangará ainda disponibilizará apresentação dos cursos e coordenadores e, em seguida, os visitantes farão visitas nas salas de aula e laboratórios dos cursos.

Amigos da Cura

O Hospital de Câncer de Mato Grosso (HcanMT) lançou o projeto Amigos da Cura, que tem por objetivo arrecadar recursos para a Instituição que está passando por dificuldades. Os interessados em fazer esta boa ação, podem imprimir seu boleto através do site www.hcancer.com.br ou ir até uma agência Sicredi. A quantia fica a critério do doador.

Doações

O valor doado vai inteiramente para o Hospital, sem nenhum desconto. “Esperamos a ajuda de toda a sociedade mato-grossense, para que possamos manter um atendimento de qualidade e, acima de tudo, que possamos continuar salvando vidas”, afirma a Coordenadora de Desenvolvimento Institucional do HCanMT Silvia Negri.

Urbanização I

Mais de 90% da população brasileira viverá em cidades no ano de 2030, segundo previsão divulgada nesta segunda-feira pela encarregada do Programa da ONU-Habitat no Brasil, Rayne Ferretti. O Brasil está localizado no continente mais urbanizado do mundo, a América Latina, e se configura atualmente como o país mais urbanizado da região.

Urbanização II

Para ela, a urbanização, muitas vezes, é vista como uma oportunidade e uma espécie de motor para o desenvolvimento, mas que os desafios persistem. Na América Latina, especificamente, ela citou problemas de ordem econômica e ambiental, expansão desordenada, segregação socioeconômica.

*Bastidores da Política

Por Tangará I

Como é sabido por todos, nas eleições municipais deste ano, os deputados Saturnino Masson (PSDB) e Wagner Ramos (PSD) apoiaram candidatos diferentes, ambos contrários ao grupo que caminhou ao lado do prefeito Fábio Martins Junqueira (PMDB), que, com o voto de 18.063 eleitores, se reelegeu e governará o município por mais quatro anos.

Por Tangará II

Porém, passada a eleição, todos os políticos mudaram o discurso e começaram a pregar a união. E foi pelo município que essas três autoridades se reuniram nesta segunda-feira, 17, e selaram ‘a paz entre os partidos’. “Dia 2 encerramos um processo eleitoral e agora o que temos é um partido só, que é Tangará da Serra”, afirmou Junqueira.

Por Tangará III

Assim como o prefeito, os deputados também reafirmaram a união por Tangará da Serra. “Fico muito feliz em estar ao lado do prefeito Fábio e poder ajudar a prefeitura, a população de Tangará da Serra”, afirmou Wagner Ramos, ao lado do prefeito Fábio Junqueira e do deputado Saturnino Masson. A matéria completa na página 3.

Operação Sodoma

O jornal Diário de Curitiba publicou na edição do último sábado, 15, uma matéria falando da quarta fase da operação Sodoma. Nela o jornal mostrou que investigações da Polícia Civil apontaram que a esposa do deputado Wagner Ramos (PSD) recebeu um cheque de R\$ 95 mil da empresa S. F. Assessoria e Organização de Eventos Eireli ME.

Acusação

Segundo a PJC, a empresa foi criada exclusivamente pelo empresário Filinto Müller para lavar R\$ 15,857 milhões desviados dos cofres públicos por meio de fraude na desapropriação do bairro Jardim Liberdade I. Em Tangará, o deputado afirmou não ter nenhum envolvimento e que o cheque é resultado de uma operação financeira com uma factoring.

Ramos

“Fiz uma operação em uma factoring que me passou esse cheque. Depositei na conta da minha esposa e infelizmente agora surgiu essas possibilidades de problema”, explicou o deputado, ao afirmar estar muito tranquilo. “Foi da total lisura. Agora eu vou atrás dos meus direitos, cobrar inclusive da empresa que me repassou esse cheque soluções”.

Uso do Fethab

Representantes do setor produtivo se mostram contrários a possibilidade de utilização de parte do recurso do Fethab para o pagamento de salário dos servidores, bem como para repasses à saúde. Ocorre que o tema está em pauta no Palácio Paiaguás devido à grave situação financeira do governo estadual.

Desvio

O superintendente da Acrimat, Francisco Manzi, ressalta que o Fethab não foi criado para ser utilizado nestes pagamentos e que qualquer quantidade destinada a outras áreas configura desvio de finalidade. A medida só pode acontecer se o Executivo encaminhar um novo projeto para o Legislativo alterando parte da Lei do Fethab.

Indígena de 18 anos é a vereadora mais jovem eleita em MT

A jovem indígena Érika Negarotê Garcez, de 18 anos, é a vereadora mais jovem eleita em Mato Grosso em 02 de outubro. Além disso, é a primeira mulher da etnia Nambiquara a se eleger para cargo público. Érika concorreu a vereadora pelo PRB em Comodoro e foi eleita com 264 votos. Ela disse que pretende ser a voz da comunidade indígena, das mulheres e dos jovens na Câmara. “Cresci na aldeia visualizando a situação precária dos indígenas. Vim para cidade sem saber falar português, estudei e percebi que meu povo tem dificuldades para acesso à saúde, educação e outros direitos básicos. Ingressei na política para ajudar os indígenas”, declarou Érika. Segundo a futura vereadora, a prioridade para as causas indígenas não a impedirá de atuar em favor da comunidade em geral.